

CALDEIRA PIRES & ASSOCIADOS

# ESCRITÓRIO NO PORTO ESTÁ NO HORIZONTE DA FIRMA

Félix Bernardo, *managing partner* da Caldeira Pires & Associados, esteve à conversa com a *Advocatus* e fez um balanço “muito positivo” dos oito anos de atividade. Afirmou que o foco está nos clientes, mas também no bem-estar da equipa. A advogada adiantou também que estão a criar as condições necessárias para abrir um escritório no Porto.

TEXTO **FREDERICO PEDREIRA**  
FOTOGRAFIAS **HUGO AMARAL**

# CALDEIRA PIRES

SOCIEDADE DE ADVOGADOS | LAW FIRM



“Fazemos um balanço muito positivo”. Foi assim que a *managing partner* da Caldeira Pires & Associados, Félix Bernardo, começou por descrever os primeiros oito anos do escritório.

Em entrevista à *Advocatus*, a sócia recorda que em 2014 quando o sócio fundador Vicente Caldeira Pires decidiu fundar a firma eram apenas dois e que ao longo deste período conseguiram “ter um crescimento contínuo e sustentado, tendo consolidado as principais áreas de prática da sociedade, mantendo o foco na melhoria constante do tipo de serviço a oferecer aos nossos clientes e antevendo, sempre que possível, as suas necessidades”.

“É também importante referir que este crescimento só foi possível graças à estabilidade da nossa equipa a qual, na sua maioria, está connosco há mais de seis anos. Somos uma equipa feliz, que gosta do que faz, que partilha a paixão pela profissão e isso, na nossa opinião, ajuda a cultivar um ambiente de solidariedade e entreajuda que se reflete no tipo de serviço que prestamos e na proximidade que mantemos com o cliente”, acrescentou Félix Bernardo.

Fundada em 2014, a Caldeira Pires & Associados possui três pilares centrais que demonstram a sua missão: conhecer o cliente, assumir o compromisso e acrescentar valor. “A relação próxima que procuramos estabelecer com o cliente por forma a conhecer a sua atividade e objetivos permite-nos ter um conhecimento ao mesmo tempo mais aprofundado e mais amplo. Permite-nos “conhecer a árvore sem esquecer a floresta” e assim acrescentar valor para além da mera prestação reativa de um serviço jurídico”, sublinhou Félix Bernardo.

A *managing partner* garantiu também que os objetivos do escritório estão a ser cumpridos e que desde o início sempre tiveram a preocupação de reunir uma equipa com “paixão por aquilo que faz”, mantendo um equilíbrio entre a vida profissional e a vida pessoal.

“Da mesma forma que nos focamos no cliente e nas suas necessidades, também nos focamos no bem-estar da nossa equipa. O resultado é uma equipa motivada, unida e totalmente disponível e comprometida com o cliente. Naturalmente que também definimos objetivos de crescimento com os quais vamos ficando saudavelmente insatisfeitos”, notou.

#### **FUTURO PASSA PELA ÁREA DE DE CRIPTOATIVOS E BLOCKCHAIN**

A Caldeira Pires & Associados é atualmente composta por 12 pessoas com “diferentes valências”, “experiências complementares” e que “trabalham em conjunto em diferentes regimes de colaboração”.

Relativamente ao crescimento do escritório nos últimos anos, as áreas de societário, contencioso e desporto foram apontadas como as que mais contribuíram. Ainda assim, Félix Bernardo sublinhou que a área de societário

está na “génese” da firma e é a que, ano após ano, mais contribui para esse crescimento.

“Por outro lado, a área de direito do desporto também merece um especial destaque uma vez que nos últimos três anos tem crescido tanto em clientes como em diversidade de assuntos”, referiu.

No futuro pretendem apostar na área de criptoativos e tecnologia *blockchain*, uma área que acreditam que se tornará transversal a todas as outras áreas, uma vez que estão certos de que o futuro próximo irá determinar a forma como a sociedade interage e se organiza. “Mais do que uma área promissora em termos jurídicos é uma área apaixonante, especialmente nesta fase, e será uma necessidade incontornável como hoje em dia é a internet”, explicou.

Já no mercado da advocacia definem-se por serem uma equipa “jovem”, “motivada” e “bastante descontraída”. À *Advocatus*, Félix Bernardo afirmou que, com as constantes mudanças nas diversas áreas, os modelos rígidos deixaram de fazer sentido e que tentam adaptar-se às necessidades dos clientes e à realidade de cada assunto.

“De acordo com a nossa experiência, os clientes quando procuram um advogado querem alguém que compreenda a sua necessidade, o seu negócio e que lhe sejam apresentadas soluções adequadas à sua situação concreta. O cliente não quer alguém que se limite a reproduzir a lei ou a explicar todo o enquadramento jurídico aplicável a um determinado assunto, mais do que isso, na nossa opinião, o cliente quer é respostas concretas e soluções”, notou a *managing partner*.

Esta filosofia está também presente na forma como se apresenta no seu site oficial onde afirmam que são uma “sociedade de advogados dinâmica, sendo especialmente orientada para os resultados, procurando sem-

**“Os clientes quando procuram um advogado querem alguém que compreenda a sua necessidade, o seu negócio e que lhe sejam apresentadas soluções adequadas à sua situação concreta”**

**Félix Bernardo**

*Managing partner* da Caldeira Pires





CAMEIRA PIRES

E ADVOGADOS | LAWYERS

pre o exercício da advocacia de uma forma próxima e moderna”. Uma diferenciação que começou desde cedo.

“Quando a Caldeira Pires nasceu em 2014 sabíamos que tínhamos um longo caminho pela frente. Contudo, sempre acreditámos que conseguiríamos encontrar o nosso espaço. Não inventámos a “roda” e certamente não desenvolvemos um modelo de atividade muito diferente do de outros escritórios. O que tentamos fazer e o que temos vindo a fazer é adaptarmo-nos à realidade e às necessidades dos nossos clientes. Nesse sentido, procuramos exercer uma advocacia de proximidade. Queremos que os clientes olhem para nós como verdadeiros parceiros”, explicou.

#### **DESTINO? PORTO**

O principal desafio da Caldeira Pires & Associados atualmente é encontrar pessoas para integrarem

a equipa e que se adequem ao perfil e valores da sociedade como aos restantes profissionais que compõem a equipa. Uma preocupação que mantém sempre que integram um novo membro.

“É muito importante para nós mantermos uma equipa unida e que partilha os mesmos valores, pois, só assim, conseguimos manter uma equipa feliz, motivada e capaz de dar resposta às necessidades dos nossos clientes”, acrescentou.

Segundo Félix Bernardo, neste momento estão a criar as condições necessárias para abrir um escritório no Porto. O objetivo é estarem mais próximos dos clientes, melhorando a capacidade de resposta e suprimindo uma necessidade que já vinha sendo assinalada.

Já a nível internacional, a *managing partner* sublinhou que desde o ano passado intensifica-





ram a relação com os parceiros, motivo pelo qual neste e no próximo ano antevêm intensificar ainda mais esta cooperação. Destacou ainda a presença do escritório na rede *Lawyers Cooperation*, uma rede global de especialistas, que tem sido para a Caldeira Pires uma “mais-valia” para responder às necessidades dos clientes nos seus negócios internacionais. “Este ano inclusive somos os anfitriões da reunião anual, aqui em Lisboa”, revelou.

“Fazendo uma retrospectiva destes últimos anos e tendo em consideração os passos que já foram dados, podemos antever um futuro com bastantes desafios e metas para alcançar, mas procurando sempre reinventar a nossa forma de trabalhar, sem que pelo caminho se percam os valores que para nós são tão importantes”, concluiu. ■



1. Félix Bernardo, *managing partner* da Caldeira Pires & Associados
2. Vicente Caldeira Pires, sócio fundador da Caldeira Pires & Associados

**“O que tentamos fazer e o que temos vindo a fazer é adaptarmo-nos à realidade e às necessidades dos nossos clientes”**

**Félix Bernardo**  
*Managing partner* da Caldeira Pires